



# 中小企業支援センター

創業・ベンチャーへの挑戦を応援し企業の経営革新を支援

## 1. 起業家の育成・支援

### ■ 創業チャレンジの支援

- 起業や新分野進出にチャレンジする県民を支援するため、大都市圏のビジネスプラン発表会等への参加支援、起業セミナー等の開催を行います。
- 将来に向けて起業を目指そうとする人材の底辺拡大を図るため、県内の高校生、大学生、若者等を対象に、講演会を行います。

## 2. 創業・ベンチャー企業等の支援

### ■ 創業等の支援

#### ● スモールビジネス・コミュニティビジネスでの創業チャレンジ支援

創業予定者からビジネスプランを募集し、新規性・独自性のある計画または地域の活性化に貢献する計画に対して、創業時の初期経費の一部を助成します。

	①製造業・建設業	②卸・小売・サービス業等 その他の業種
助成率	1/2	1/2
助成限度額	200万円	100万円

#### ● UIJターン者に対する創業チャレンジ支援

富山県外から移住し、社会的事業に取り組む計画に対して、創業時の初期経費の一部を助成します。

助成率	1/2
助成限度額	200万円

### ■ ビジネスインキュベーションの推進

県内各地のインキュベート施設入居企業に対して、インキュベーション推進員等が必要な情報を提供するとともに、指導・助言します。

◎県内のビジネスインキュベート／13施設

### ■ 元気とやま中小ベンチャー総合支援ファンド

株式や社債の引き受けによる長期低利の資金提供やコミュニティビジネスの融資に対する債務保証を行います。

<b>① 間接投資</b> ベンチャーキャピタルによる投資 (株式取得・社債引受) 限度額5,000万円 償還10年以内	<b>③ 社債債務保証</b> 間接投資債務保証 保証料/年0.5% 保証割合/社債引受元本の70%
<b>② 直接投資</b> 間接投資を受けた中小企業に対して 直接投資(社債引受) 限度額1,000万円 償還10年以内	<b>④ 融資債務保証</b> 保証料/年0.8% 保証割合/融資額の70%

## 3. 経営の革新・活性化支援

### ■ 窓口相談の実施

中小企業の経営や技術革新、新製品開発や販路拡大、新連携・地域資源活用・農商工連携などさまざまな相談に対して、豊富な知識と経験を持つ専属スタッフが対応します。

### 富山県中小企業支援センター

総合相談窓口  
(ワン・ストップ・サービス)

- プロジェクトマネージャー
- マネージャー
- サブマネージャー

### ■ 専門家の派遣

高度で専門的な課題に対しては、経営、技術、情報化など多様な分野の専門家を派遣し、確かな診断と助言を行います。

◎派遣費用/1回あたり3万円(事業主1/3負担)

### ■ よろず支援拠点の設置

「富山県よろず支援拠点」では、中小企業診断士、社会保険労務士、税理士をはじめとしたコーディネーターが、事業者の相談に応じ、経営課題を分析、課題解決に向けた総合的・先進的経営アドバイスをを行うほか、各支援機関との連携、課題ごとの適切なチーム支援など、環境の変化や事業の成長段階に応じた支援を継続的に行います。

## 独自のマーケティング手法でヘッドライト開発 支援メニューを活用してシリーズ化図る

大手プラントメーカーでエンジニアを経験した後で、ネット通販の事業を始めた松田代表。大手通販サイトの商品の販売動向を分析する中で、消費者ニーズを基に“売れる商品”を企画し世に送ってきた。明るい「トモライト(夜釣り用)」はその一例で、類似品の3倍の売れ行きを示すヒット商品になった。

平成30年の秋、台風の被災者より連絡が入った。「夜中の復旧作業で『トモライト』は役に立った。もう少し長時間使えたらよい」と。その声を生かして災害時用(7時間使用可)をつくるとこれも人気の商品に。そこでトモライトのシリーズ化を企画した松田代表は、令和元年の「創業・ベンチャー挑戦応援事業」の採択を受けて、自転車用ライトの開発に着手。ドライブレコーダーも搭載した画期的なライトで、その年末からの生産を計画したが、コロナ禍による状況の変化から生産をしばらく見送ることに。「今は雌伏の時。その終息を待って準備を始めるが、次なる商品のマーケティングも今のうちに進めたい」と松田代表は意欲的であった。



◀▼トモライトの夜釣り用(写真左)と災害時用(写真下)。「ある通販サイトでは1年間で3万個近い売上数を記録し「ライトのトモスメイカー」として知られている」(松田代表)という。シリーズ化を図る自転車用もそういったヒットを期待している。



◀ 通販サイトを独自のマーケティング手法で分析し“売れる商品”を企画する松田大輔代表。ライトの他に扁平リサイクルレーザーの財布などがある。



### 下請かけこみ寺の各種相談

中小企業からの取引に関する様々な悩み、相談に親身になって対応します。また、紛争解決の迅速・簡便な手段としてADR手続きを行います。

### 中小企業の経営改善、事業再生支援

中小企業再生支援協議会の常駐専門家が、取引先や金融機関と調整して中小企業の再生を支援します。また、経営改善支援センターでは、経営改善計画の策定等の費用につきその2/3を助成します。

### 事業承継・引継ぎ支援

親族内承継や第三者承継などの事業承継に関するさまざまな課題を解決するため、事業承継計画の策定、経営者の個人保証の解除、マッチングなどの支援をワンストップで行います。

### 中小企業等の外国出願助成

県内の中小企業等が外国へ特許等出願する場合、その出願経費の一部を助成します。

	助成率
特許出願	1/2以内(上限150万円)
商標登録出願	1/2以内(上限60万円)
冒認対策商標出願	1/2以内(上限30万円)

### 観光ビジネス支援

(とやま中小企業チャレンジファンド事業)

県内中小企業者(グループ含む)の新幹線敦賀延伸等に関連した商品開発や様々なアイデアを生かした事業展開に対し助成します。

助成率	1/2
助成期間	最長2箇年度
助成限度額	100万円

※ただし、工具器具・備品費・構築物費・店舗改装費の助成額は50万円以内。

### 小さな元気企業の応援

(とやま中小企業チャレンジファンド事業)

県内小規模企業者(グループ含む)の商品開発や販路開拓等の取組みに対し助成します。

助成率	1/2
助成期間	最長2箇年度
助成限度額	50万円 (県外の販路開拓経費については、25万円※)

※ただし、首都圏(東京・神奈川・千葉・埼玉)の展示会等に出席する場合は35万円。

**地域資源を活用した事業支援**  
(とやま中小企業チャレンジファンド事業)

県内中小企業者(グループ含む)が富山県の指定する地域資源(産地の技術や農林水産、観光資源)を活用した新商品・新サービスの開発やそれに伴って行う販路開拓事業に対し助成します。

助成率	1/2
助成期間	最長2箇年度
助成限度額	500万円

※ただし、工具器具・備品費の助成額は100万円以内。

**農工商連携を活用した事業支援**  
(とやま中小企業チャレンジファンド事業)

中小企業者またはNPO等と農林漁業者が連携し、双方の経営資源を活用した新商品・新サービスの開発やそれに伴う販路開拓事業に対し助成します。

助成率	2/3
助成期間	最長2箇年度
助成限度額	200万円

※ただし、工具器具・備品費の助成額は100万円以内。

販路開拓の助成は、県外分25万円以内(首都圏(東京・神奈川・千葉・埼玉)の展示会等に出展する場合は35万円以内)。県外及び国外分の両方で事業を実施する場合は50万円以内。

**防災・減災、感染症対策促進事業**

事業継続計画を策定している、または、事業継続力強化計画の認定を受けている中小企業者の防災・減災、感染症対策を強化する取組みに対し助成します。

助成率	1/2
助成期間	最長2箇年度
助成限度額	100万円

## 4. 販路の開拓支援

**受発注取引のあっせん・紹介**

県内中小企業の受注機会を増やすため、県内外企業の発注情報の収集・提供をしています。

**商談会の実施**

東京・大阪・名古屋地区で広域商談会を開催しています。

**販路開拓の挑戦支援**  
(とやま中小企業チャレンジファンド事業)

県内中小企業者(グループ含む)の展示会や見本市への出展、市場調査、広報、海外マーケティング等の販路開拓事業に対し助成します。

	県外市場開拓	国外市場開拓
助成率	1/3	1/3
助成期間	最長2箇年度	最長2箇年度
助成限度額	25万円	50万円

※ただし、首都圏(東京・神奈川・千葉・埼玉)の展示会等に出展する場合は35万円。県外分及び国外分の両方で事業を実施する場合は50万円。

**首都圏への販路開拓支援**

主に首都圏の企業へ自社製品を売り込みたい県内中小企業に対して、コーディネーター等を活用して販路開拓を支援します。

## 5. 情報化の支援

**アフター・ウィズコロナにおけるネットビジネス支援事業**

- ・アフター・ウィズコロナにおける展示会・商談会、講座の開催(2コース)

**図書・ビデオ・DVDソフトによる情報提供**

情報ビル1Fフロアで経営関連の図書や雑誌・新聞等の資料や、社員教育・製造業関連・繁盛店情報など企業に役立つビデオ・DVDを多数取り揃えております。

すべて開架式ですから、必要な図書やビデオ等を書架から自由に取り出し、閲覧・視聴できます。

また、無料で貸し出しするサービスを行っています。

<https://www.tonio.or.jp/info/library/>

