



# 中小企業支援センター

創業・ベンチャーへの挑戦を応援し企業の経営革新を支援

## 1. 起業家の育成・支援

### とやま起業未来塾の実施



起業、新分野進出、コミュニティビジネス事業者を目指す若者、女性、熟年者等を支援するための実践塾を開設します。

<http://www.toyama-mirai.com/>

定員	20名程度
期間	2019年6月～11月
コース	①未来ビジネス創造コース（定員4名程度） ②ものづくり・商業・サービス業コース（定員10名程度） ③コミュニティビジネスコース（定員6名程度）
受講料	①40,000円 ②、③30,000円

### 創業チャレンジの支援

- 起業や新分野進出にチャレンジする県民を支援するため、大都市圏のビジネスプラン発表会等への参加支援、起業セミナー等の開催を行います。
- 将来に向けて起業を目指そうとする人材の底辺拡大を図るため、県内の高校生、大学生、若者等を対象に、講演会を行います。

## 2. 創業・ベンチャー企業等の支援

### 創業等の支援

#### ● 創業・ベンチャーへの挑戦応援

創業予定者からビジネスプランを募集し、新規性・独自性のある計画または地域の活性化に貢献する計画に対して、創業時の初期経費の一部を助成します。

	①製造業・建設業	②卸・小売・サービス業等 その他の業種
助成率	1/2	1/2
限度額	200万円	100万円

#### ● 多様な起業家に対する創業チャレンジ支援

起業者の中から、特に若者・女性・シニアを対象としてビジネスプランを募集し、費用の一部を助成します。

	①製造業・建設業	②卸・小売・サービス業等 その他の業種
助成率	1/2	1/2
限度額	200万円	100万円

#### ● 移住者に対する創業チャレンジ支援

東京23区在住者、または、東京圏内在住で東京23区に通勤していた方で、富山県内に移住し、1年以内に創業する方を支援します。

助成率	1/2
限度額	200万円

### ビジネスインキュベーションの推進

県内各地のインキュベート施設入居企業に対して、インキュベーション推進員等が必要な情報を提供するとともに、指導・助言します。

◎県内のビジネスインキュベート／13施設

## 井波彫刻に、販促・商品開発で新風を市場が拡大し新たな可能性も

工場の三代目・南部白雲氏は、欄間にこだわらず各種の木彫刻に取り組んできた。それを加速させたのが氏の三人娘。三女の望さんが加わってからは、内弟子も含めて9人のスタッフを抱えるようになり、待ちの姿勢から攻めに転じた。

第一弾は、中小企業首都圏販路開拓支援事業（平成27年度）の採択を受けて始めた、家内安全などの祈祷済の表札の販売。販路開拓マネージャーの勧めで寺社の協力を仰いで始めると、申込みが相次ぐようになった。続いては、授与品（お守りや干支の置物）の開発とそのパンフレットの制作。翌年から2年にわたって小さな元気企業応援事業の支援を受けて若者向きのデザインに仕上げると、寺社から注目を集め始めた。宣伝や販促を担当する望さんが語る。

「授与品や表札の営業で寺社に何うと彫刻物の受注に繋がることがありますし、その逆のパターンもあります。販路開拓や商品開発によって私たちの可能性が広がりました」

井波彫刻は新たな歴史を刻み始めたようだ。



▲井波彫刻の技術を活かしたオリジナル賽銭箱（三代目・南部白雲氏作）。

▶ 工房で宣伝・販促を主に担当する白雲氏の三女・望さん。「宮大工や建具職人と連携すると可能性はもっと広がる」と意欲的。



▲三姉妹が「よしみ工房」の名で展開している授与品の一例・干支の置物。



### 元気とやま中小ベンチャー総合支援ファンド

株式や社債の引き受けによる長期低利の資金提供やコミュニティビジネスの融資に対する債務保証を行います。

<p><b>1 間接投資</b></p> <p>ベンチャーキャピタルによる投資（株式取得・社債引受） 限度額5,000万円 償還10年以内</p>	<p><b>3 社債債務保証</b></p> <p>間接投資債務保証 保証料/年0.5% 保証割合/社債引受元本の70%</p>
<p><b>2 直接投資</b></p> <p>間接投資を受けた中小企業に対して直接投資（社債引受） 限度額1,000万円 償還10年以内</p>	<p><b>4 融資債務保証</b></p> <p>保証料/年0.8% 保証割合/融資額の70%</p>

## 3. 経営の革新・活性化支援

### 窓口相談の実施

中小企業の経営や技術革新、新製品開発や販路拡大、新連携・地域資源活用・農工商連携などさまざまな相談に対して、豊富な知識と経験を持つ専属スタッフが対応します。

### 富山県中小企業支援センター

総合相談窓口  
(ワン・ストップ・サービス)

- プロジェクトマネージャー（総括）
- サブマネージャー（経営、IT、金融担当）

### 専門家の派遣

高度で専門的な課題に対しては、経営、技術、情報化など多様な分野の専門家を派遣し、確かな診断と助言を行います。

◎派遣費用/1回あたり3万円(事業主1/3負担)

### IoT・AI活用人材育成・導入促進支援

- IoTの体系的な指導や、AIの技術動向に関する講習を実施します。
- 企業へ専門家を派遣し、IoT・AIを活用した現場改善を提案します。

◎派遣費用/1回あたり3万円(事業主1/3負担、初回無料)

### よろず支援拠点の設置

地域の支援機関と連携しながら中小企業・小規模事業者が抱える売上拡大や資金繰り等の経営課題に対して、ワンストップで対応する「よろず支援拠点」を設置し、支援を行います。

### 下請かけこみ寺の各種相談

中小企業からの取引に関する様々な悩み、相談に親身になって対応します。また、紛争解決の迅速・簡便な手段としてADR手続きを行います。

### 中小企業の経営改善、事業再生支援

中小企業再生支援協議会の常駐専門家が、取引先や金融機関と調整して中小企業の再生を支援します。また、経営改善支援センターでは、経営改善計画の策定等の費用につきその2/3を助成します。

#### 事業承継・事業引継ぎ支援

行政・金融機関・商工団体・士業団体等により構成する「事業承継ネットワーク」が、「事業引継ぎ支援センター」を中心として、中小企業等の抱える事業引継ぎや事業承継の課題を解決するため、マッチングや事業承継計画策定の支援を行います。

#### 中小企業等の外国出願助成

県内の中小企業等が外国へ特許等出願する場合、その出願経費の一部を助成します。

- ◎特許出願 助成率 1/2以内、上限150万円
- ◎商標登録出願 助成率 1/2以内、上限60万円

#### 地域資源を活用した事業支援 (とやま中小企業チャレンジファンド事業)

富山県が指定する地域資源(産地の技術や農林水産品、観光資源)を活用した新商品・新サービスの開発やそれに伴って行う販路開拓事業に対し助成します。

- ◎助成率 1/2 ◎助成期間 最長2箇年度
- ◎助成限度額 500万円

※ただし、工具器具・備品費の助成額は100万円以内。

#### ビジター対応のビジネス支援 (とやま中小企業チャレンジファンド事業)

県内中小企業者(グループ含む)の新幹線開業等に関連した商品開発や様々なアイデアを生かした事業展開に対し助成します。

- ◎助成率 1/2 ◎助成期間 最長2箇年度 ◎助成限度額 100万円

#### 小さな元気企業の応援 (とやま中小企業チャレンジファンド事業)

県内小規模企業者(グループ含む)の商品開発や販路開拓等の取り組みに対し助成します。

- ◎助成率 1/2 ◎助成期間 最長2箇年度
- ◎助成限度額 50万円(県外の販路開拓経費については、25万円\*)

※ただし、首都圏(東京・神奈川・千葉・埼玉)の展示会等に出展する場合は35万円。

#### 農商工連携を活用した事業支援 (とやま中小企業チャレンジファンド事業)

中小企業者と農林漁業者とが連携し、双方の経営資源を活用した新商品・新サービスの開発やそれに伴う販路開拓事業に対し助成します。

- ◎助成率 2/3 ◎助成期間 最長2箇年度
- ◎助成限度額 200万円

※ただし、工具器具・備品費の助成は100万円以内。

## 4. 販路の開拓支援

#### 受発注取引のあっせん・紹介

県内中小企業の受注機会を増やすため、県内外企業の発注情報の収集・提供をしています。

#### 商談会・展示商談会の実施

東京・大阪・名古屋地区で広域商談会を開催しています。また、県内企業が得意とする先端的な技術や工法を大手企業向けに紹介する展示商談会を行っています。

#### 販路開拓の挑戦支援 (とやま中小企業チャレンジファンド事業)

県内中小企業者の販路開拓を支援するため展示会や見本市への出展等に対し助成します。

	県外市場開拓	国外市場開拓
助成率	1/3	1/3
限度額	25万円*	50万円
助成期間	最長2箇年度	最長2箇年度

※ただし、首都圏(東京・神奈川・千葉・埼玉)の展示会等に出展する場合は35万円。

#### 首都圏への販路開拓支援

首都圏の企業へ自社製品を売り込みたい県内中小企業に対して、コーディネーター等を活用して販路開拓を支援します。

## 5. 情報化の支援

#### TOYAMAインターネット活用研究会

インターネットビジネスを積極的に取り組む企業の方々が集まる研究会です。

講演会、実践講座、交流会などを実施します。また有志会員による月例勉強会を開催しています。

- ◎年会費/12,000円

<https://www.tonio.or.jp/info/toyama-internet/>

#### ITビジネス利活用促進支援

- ・ネットビジネス実践塾の開催(2コース)

#### 図書・ビデオ・DVDソフトによる情報提供

情報ビル1Fフロアで経営関連の図書や雑誌・新聞等の資料や、社員教育・製造業関連・繁盛店情報など企業に役立つビデオ・DVDを多数取り揃えています。

すべて開架式ですから、必要な図書やビデオ等を書架から自由に取り出し、閲覧・視聴できます。

また、無料で貸し出しするサービスを行っています。

<https://www.tonio.or.jp/info/library/>

