**中小企業首都圏販路開拓支援事業　エントリーシート**

**I.販路開拓対象商品について；**

**１）商品名：**

（商品開発の動機と狙い）

**２）商品の販売対象客先分野：　回答（　　）**

①繊維　　②機械・プラント　③情報・通信　④金属

⑤非鉄金属（貴金属、軽金属等）　⑥化学品　⑦エネルギー（石油、石炭等）

　　　　⑧食品／食料　⑨建設・不動産　⑩その他

（上記の表現以外でわかりやすい表現があれば記載ください）

・例：宅配業界、行政関連市場　など

**３）商品の取引形態：**　　　　**回答（　　）**

　　　　①　Ｂ　to　Ｂ　　②　B　to　Ｃ

**４）商品の現状について（下記の中で該当するものに回答ください）**

**回答（　　　）**

1. 既に市場に進出済みだが納入実績なし
2. 既に市場に進出済みで納入実績あり
3. まだ市場に出していない

**５）商品のセールスポイント：　回答（　　　）**

①　新規性　例；オンリーワンの技術あり等　　②　価格面

　　　　　③　機能面　　　　　　　　　　　　　　　　　④　その他

（セールスポイントについて**できるだけ詳しく**記入ください）

**６）特許の有無　：**　**回答（　　　）**

①　あり　　　　　　②　なし

**II．販売方針について；**

1. **商品納入（販売）実績について　：**　**回答（　　　）**
   1. あり（主要な納入客先について下記に記載）
   2. なし（その理由を下記に記載）

**２）販売営業の現状と今後の方針：**

**①　これまでの御社の販売営業展開・体制の実状と実績についてできるだけ詳細に**

**記載ください。**

（販売営業体制の実状について：営業部の人数、営業活動の仕方 等）

（当事業の中でのＴＯＮＩＯに対する要望事項）

1. **商品の位置づけについて：　回答（　　）**

今回の販路開拓対象商品は、 ① マーケットリーダー

② 先行商品が存在しておりチャレンジャー

③ 隙間を狙ったニッチャー

④ 行商品を追いかけるフォロアー

**（ア）　海外市場への輸出は考えておられますか？**　**回答（　　）**

①　はい　　　②　いいえ

**III．御社に関する企業調査会社（帝国データバンクや東京商工リサーチ等）の**

**調査受けられたことがありますか？**　**回答（　　）**

1. はい　　　　②　いいえ

以上です。ご協力ありがとうございました。

当記載ファイルを、以下までメールかＦＡＸにて送ってください。

　　　　　　　　　　　　　　　（公財）富山県新世紀産業機構

取引設備支援課

E-Mail：kamimura@tonio.or.jp

FAX：０７６－４４４－５６４２